

MIKIT MULTIPLIE LES OUVERTURES EN BRETAGNE

La région Bretagne compte désormais 5 nouveaux franchisés MIKIT. Si leurs parcours et leurs profils sont différents, ils ont en commun d'avoir choisi l'enseigne, spécialisée dans la vente de maisons individuelles en prêt à finir, pour lancer leur entreprise en Bretagne.

Alban Desgrippes à Pacé « La crise ? Quelle crise ? »

Convaincu par la singularité du concept Mikit, c'est à Rennes-Nord qu'Alban Desgrippes a ouvert sa 1^{ère} agence Mikit en 2014. Élu meilleur démarrage de l'année par l'enseigne il accélère son développement en s'associant à son frère pour ouvrir une 2^{ème} agence à Rennes-Sud. Cerise sur le gâteau pour ce jeune entrepreneur dynamique, fermement décidé à devenir le meilleur franchisé du réseau : la construction prochaine de son pavillon témoin en périphérie de Rennes.

Yannick Ravon à Vannes « Confiant dans le potentiel de la région »

Déjà à la tête d'une agence Mikit à Lorient depuis plusieurs années, Yannick Ravon se dit confiant dans l'avenir de l'immobilier dans sa région : pour preuve, il ouvre une 2^{ème} agence à Vannes ! Le concept du « prêt à finir » n'est pas un vain mot chez lui qui a déjà rénové 4 maisons... Autant dire qu'il sait donner confiance à ses clients primo-accédants en les accompagnant, de la signature de l'acte de vente aux derniers travaux de finition.

Richard Mantione à Saint-Brieuc « Il a construit sa maison lui-même »

Après l'armée, l'industrie et le contrôle technique, rien, à priori, dans la carrière de Richard Mantione ne le prédisposait à la construction... sauf le fait d'avoir construit sa maison de ses propres mains ! Convaincu par le concept, l'accompagnement et la formation proposés par Mikit, il vient d'ouvrir son agence à Saint-Brieuc et saura, sans nul doute, être le meilleur conseil pour ses futurs clients !

Isabelle Mottier à Châteaugiron « Salariée depuis 20 ans chez Mikit, elle s'installe à son compte »

Avec son associé Alphonse Mackenley, lui-même ancien salarié de l'enseigne, Isabelle Mottier n'a pas choisi Châteaugiron par hasard. La ville et ses environs présentent en effet de nombreux avantages susceptibles d'attirer de futurs acquéreurs qui, grâce au concept du prêt à finir, pourront réaliser jusqu'à 30% d'économie¹ sur le prix de revient final de leur maison.

Sylvie Colandini à Arthon en Retz « Ses clients n'auraient jamais imaginé pouvoir devenir propriétaires »

Mikit s'adresse principalement à une clientèle de primo-accédants disposant de revenus peu élevés. Le montage du dossier financier est donc une étape essentielle durant laquelle les talents d'écoute et de conseil trouvent à s'exprimer, aime à rappeler Sylvie Colandini. Son credo ? Expliquer à ses clients qu'ils peuvent devenir propriétaires tout en les accompagnant pas à pas dans la préparation du dossier.

¹ Par rapport à une maison finie par Mikit



Plusieurs autres agences sont en cours d'implantation sur le territoire Breton, les candidats étant attirés par la très forte notoriété de l'enseigne sur le Grand Ouest, précise Yann Desury, Directeur du Développement de l'enseigne.

Contact presse – Mikit France

France Coutin – 06 01 93 68 21 – france.coutin@gmail.com

À propos de Mikit : Créé en 1983, MIKIT est le deuxième constructeur français de maisons individuelles sous enseigne. Seul réseau en Europe à réaliser des maisons de qualité en prêt-à-finir, il doit sa réussite à trois facteurs : l'originalité de son concept, le potentiel important de clients et son système de développement en franchise. MIKIT, c'est aujourd'hui près de 130 agences, et 30.000 maisons déjà réalisées. www.mikit.fr